

Grace Tuller

gctuller3@gmail.com | (+1) 919-889-7885 | Raleigh, Carolina del Norte, EE. UU. | www.linkedin.com/in/gracetuller

Estudios

Universidad de Clemson

Licenciatura en Negocios Internacionales y Español

Carolina del Sur, EE. UU.

Agosto 2022 - Actualmente

- Graduación anticipada en Mayo 2026
- GPA: 3.96/4.00
- Liderazgo: Vicepresidenta de Programación de la Asociación de Marketing de Clemson, Vicepresidenta de Eventos Sociales de Mujeres en los Negocios
- Cursos en: Ventas profesionales, Hablar en público, Marketing internacional y Español para negocios internacionales

CEA CAPA

Extranjero

Barcelona, España

Enero 2025 - Abril 2025

- Cursos relevantes: La cultura y civilización española, Las conversaciones avanzadas en español
- Pasante de Gerencia de Negocios a Time Out Group

Experiencia Laboral

Gartner

Pasante de Ventas

Ft Myers, Florida, EE. UU.

Mayo 2025 - Agosto 2025

- Superé los indicadores clave de rendimiento de las prácticas, alcanzando el 110% de los objetivos de desempeño
- Utilicé inteligencia artificial y herramientas de habilitación de ventas para identificar oportunidades de crecimiento
- Colaboré con ejecutivos de cuentas para impulsar la participación de los clientes y detectar potencial de expansión

Time Out Group

Pasante de Gerencia de Negocios

Barcelona, España

Enero 2025 - Abril 2025

- Integré el seguimiento de afiliados para garantizar la monetización total del contenido digital
- Supervisé y analicé los datos de ingresos e interacción en 3 mercados regionales
- Colaboré en la elaboración de informes programáticos para respaldar las estrategias de crecimiento de los ingresos

Relias

Pasante de Desarrollo Empresarial

Morrisville, Carolina del Norte, EE. UU.

Mayo 2024 - Agosto 2024

- Investigué y cualifiqué más de 200 clientes potenciales, contribuyendo significativamente al proceso de ventas
- Analicé los indicadores clave de rendimiento y recomendé mejoras en los procesos para aumentar las tasa de conversión
- Colaboré con miembros experimentados del equipo para mejorar la eficiencia del mismo

Actividades Extracurriculares

Programa de Innovación en Ventas J. Daniel and Nancy Garrison

Miembro

Universidad de Clemson

Enero 2024 - Actualmente

- Desarrolla habilidades de ventas, negociación y networking profesional a través de talleres con empresas colaboradoras
- Participa en eventos patrocinados por socios para adquirir experiencia práctica en metodologías de ventas del mundo real
- Obtuve el tercer y el vigésimo puesto en dos participaciones en la Competencia de Presentaciones Comerciales de OTIS

Liderazgo en Mujeres en Negocios

Vicepresidenta de Eventos Sociales

Universidad de Clemson

Diciembre 2023 - Mayo 2024

- Planifiqué y organicé eventos de networking para más de 400 miembros, mejorando la retención de los mismos
- Gestioné la logística y el presupuesto de los eventos, colaborando con el equipo directivo
- Promovió un ambiente inclusivo y profesional para futuras líderes empresariales